

深蓝汽车用L06撬动15万级轿车市场 技术突围还是碰运气

来源：卢怡君 发布时间：2025-11-16 08:53:02

你要是去那些新能源汽车玩家的微信群看看，就会发现有意思的事。很多开着深蓝S05的大哥大姐们突然都在抱怨，说家里的SUV虽然好，但第二辆总得要个小点的，跑个近途方便些。这不，听说他们新出的L06就瞄准了这需求，价格定在13万块起，看着还挺接地气的。

这事能成不大家心里打鼓。毕竟前两年他们家的SL03虽然卖得不错，但后来销量就往下掉，像是坐过山车似的。现在推L06，说是用了法拉利同款的磁流变悬架，这词儿听着新鲜，其实就是个特别灵巧的减震系统，能让车转弯啥的更稳当。还有啥3纳米的芯片，人家说是跟台研发了好久，算力比那些贵牌子还强。不过说实在的，普通车主用得上这些高端配置吗？

有意思的是他们的策略。你看之前他们先搞SUV打天下，现在轿车又来补短板，产品线就像搭积木一样往前叠。价格这块儿卡在中端，底下有便宜的竞品掐，上面又盯着高端市场，这招儿玩得是真溜。不过海外市场那边也不好混，得一边把车卖出去，一边琢磨怎么适应当地人的开车习惯。

现在市面上比拼续航的车多着呢，他们给L06写了670公里，充个电15分钟就能到八成，确实够快。但要说真能跑那么远，在冬天会不会掉电？这还得看实际用。还有那激光雷达和智能系统是亮点，说是专为中国路况设计，但老司机们都知道北京上海堵车和小县城的路完全两样，这系统能不能通吃还不知道。



用户群里有个人说了个好玩的事儿：有个车主在高速服务区用这车的对外放电功能，支

个烧烤架子跟朋友喝酒，这车直接变成移动聚会点了。听起来挺新鲜，但真能成气候吗？要是以后在路上随处可见这种边开车边开party的人，那深蓝可真造了个不一样的车。

不过话说回来，他们给自己定的200万辆目标听着就让人佩服。眼下SUV卖得欢，轿车才刚起步，得靠这两块一起使劲儿。要是L06能火起来，往后小县城的充电桩也多了，说不定真能成新能源车里的“两栖明星”。但现在的市场变化快，谁知道明天又出啥新技术呢。总之这车到底行不行，还得看大伙儿买单不买单。

最后说个感慨，央企玩新能源车不容易。既要创新又得顾体制，还能不能把技术优势和老百姓的需求对上，这得慢慢看。至少现在深蓝这步棋走得凶，赌的是中国人想要性价比高又有科技感的车。咱们就看热闹等着瞧呗，说不定他们真能把这盘棋下活了。

HTML版本：[深蓝汽车用L06撬动15万级轿车市场](#) [技术突围还是碰运气](#)